



COMPLET

Gérez l'ensemble de vos métiers (ventes loisirs, billetteries d'affaires, groupes,...)



PRODUCTIVITÉ

Optimisez le temps de traitement de votre facturation grâce aux messages de vos partenaires



INTÉGRÉ

Transférez automatiquement vos ventes dans la comptabilité générale et financière

W-Satin vous propose :

- Une création automatisée des factures à partir des messages GDS
- Une facturation mixte (prestations terrestres)
- Un moteur de calcul des frais de services et des marges en fonction de critères multiples (canal de réservation, type de courrier,...) et de calculs avancés (pourcentage, montant, barème,...)
- Une gestion des alertes (dossiers non soldés en fonction de la date de départ, renouvellement des cartes d'abonnement, suivi client...)
- Une gestion des fichiers prospects & clients (qualificatifs Marketing, historique des consommations, en-cours client,...)
- Une gestion du dossier Voyage (devis, factures, bons d'échange, bulletin d'inscription multi prestations, multi fournisseurs, facturation associée, ...)
- Un suivi financier des dossiers (facturation, acomptes clients, rapprochement achat-vente, analyse des marges,...)
- Une gestion des règlements clients (acomptes, liste de mariage,...)
- Un envoi par mail des factures, devis, bulletins d'inscription,...
- Une dématérialisation fiscale des factures clients
- Des statistiques agences & clients
- Une gestion dynamique de requêtes statistiques
- La création de requêtes marketing
- Le lancement de campagnes marketing ciblées
- Une gestion comptable et financière intégrée



Les points clés :

Traitez en toute simplicité vos ventes (Affaires & Loisirs) grâce aux nombreux assistants intégrés dans l'application depuis la demande client jusqu'à la facturation

Optimisez vos ventes avec les fonctions de CRM intégrées

Suivez vos clients de façon efficace pour les mettre au cœur de votre organisation en disposant de l'ensemble des informations (commerciales, financières) réunies en un point unique

Analysez vos ventes grâce aux nombreux tableaux de bord et indicateurs clés fournis permettant un meilleur contrôle de gestion de l'entreprise

Echangez en toute simplicité vos partenaires (GDS, Tours opérateurs, établissements bancaires,...)

Partagez les informations de votre gestion commerciale avec les progiciels transverses (comptabilité générale, décisionnel) et **gagnez** ainsi du temps en évitant les ressaisies et les erreurs